

Stookolieperikelen

Beste kwber,

Bij onze laatste samenaankoop van stookolie bekwamen we weer een zeer goede prijs. Misschien was dit te danken aan het feit dat een nieuwe leverancier, Beets uit Lommel, zich spontaan aandienende en graag prijs wilde maken.

Dikwijls hangt het ook af van het moment. Er worden talrijke samenaankopen georganiseerd, leveranciers waarvan het orderboekje reeds goedgevuld is doen een hoog bod of zelfs helemaal geen. Je moet dus ook een beetje geluk hebben dat je als vereniging als eerste op de deur klopt.

Wat we wel weten is dat de leveranciers graag prijs maken voor onze kwb samenaankoop. Op de eerste plaats is dit te wijten aan het feit dat we hoofdzakelijk toch met een ouder trouw publiek zitten. Mensen die op tijd betalen en niet te veel complimenten maken.

Ook de manier waarop wij onze samenaankoop voorbereiden, al de bestellingen netjes in een lijst alfabetisch per straat en numeriek op huisnummer met daarbij al de nodige gegevens is tijdbesparend voor de handelaar. Op veel plaatsen krijgen ze een aantal briefjes in de handen gestopt en ze kunnen er aan beginnen.

Ook deze keer was het niet anders, na afloop kreeg ik 'n telefoontje van de firma Beets met de nodige complimenten over het vlotte verloop van de leveringen bij onze leden.

Toch was er een minpuntje!

Een grote troef van onze mazoutactie is dat er minimumbestellingen van 500 liter mogelijk zijn. Zelfs dan nog geniet de deelnemer van de bekomen afgesproken prijs. Niet al de leveranciers zijn blij met deze eis van ons maar meestal maken ze toch een goede prijs. Die prijs hangt natuurlijk af van de gemiddelde hoeveelheid stookolie te leveren per

adres. Dat een groot aantal lage bestellingen dit gemiddelde naar beneden haalt spreekt voor zich. Enkele jaren terug zijn we van vier acties per jaar naar drie gegaan, de vele lage bestellingen hebben ons toen hiertoe verplicht.

Bij onze laatste actie waren er dertig bestellingen minder dan 1000 liter. Op zich niet zo erg maar van deze dertig waren er tien leveringen waar de minimum hoeveelheid van 500 liter niet in de ton ging. Dit is natuurlijk wel erg, het stelt de geloofwaardigheid van onze bestellijst serieus op de proef. Op één adres moest er ongeveer 1000 liter getankt worden (ton vol doen) doch er ging slechts 300 liter in!!!!

Bij iedere samenaankoop worden de leveranciers op dinsdag in de voormiddag opgebeld. Zij krijgen dan het aantal leveradressen en het aantal liters, met deze gegevens maken ze voor ons een prijs die om 13u00 bij ons moet binnen zijn.

Om een geloofwaardige bestellijst op te maken moet het aantal liters van “ton vol doen” die je als besteller doorgeeft het aantal geleverde liters zo dicht mogelijk benaderen.

Blijkbaar schatten een deel van onze leden zeer slecht of ze doen de moeite niet eens om te meten. Veelal willen ze hun ton goed vol hebben tegen dat het winter wordt en zijn ze zelfs in wetenschap van het feit dat er geen 500 liter in gaat.

Om deze ongemakkelijkheden te voorkomen zullen we in de toekomst met iedere leverancier volgende afspraak maken.

Op leveradressen waar de minimumhoeveelheid van 500 liter niet gehaald wordt zal de minimumprijs van de leverende handelaar en niet de samenaankoopprijs gehanteerd worden.

Hopelijk zet het enkelen onder ons aan om alvorens te bestellen een beetje beter te meten. Twijfel je over de te bestellen hoeveelheid, sla gewoon een beurt over en wacht tot je zeker bent dat er meer dan 500 liter in gaat.

